

SÄLJTIPS

SÅ HÄR BLIR DU EN STJÄRNSÄLJARE



1 Dina kunder

Vilka kan tänkas köpa?

Fundera ut vilka dina kunder är och vart de finns. Gör gärna en lista på de du tror kan tänkas vara intresserade.

Tips: Föräldrar, vänner, grannar, föräldrarnas kollegor och genom dina social media

2 Dina kanaler

Hur når jag dem?

Vart finns dina potentiella kunder och hur kan de få möjligheten att köpa?

Gå igenom listan med dina potentiella kunder och fundera ut hur dessa bäst nås.

Är det genom social media? grannfesten eller kan du rekrytera dina föräldrar som säljassistenter?

Tips:

1. Grannarna kanske du når genom dörrknackning eller den gemensamma Facebook-sidan för området?
2. Föräldrarnas kollegor kan nås genom att lägga en extra beställningskatalog på arbetsplatserna.

3 Dina produkter

Vad säljer jag?

Gå igenom din säljkatalog och läs på om produkterna! Det ger ett bra intryck hos de du säljer till och du kan svara på frågor så som exempelvis

"Hur ofta skall jag byta tandborste"? (Psst...varannan månad)

4 Stjärnsäljaren

Vad säger en riktigt stjärnsäljare?

Trots att produkterna behövs av alla och är uppskattade, betyder det inte att de säljer sig själva! Du gör den verkliga skillnaden!

Så förbered några argument eller en inledande fras som gör att du känner dig trygg med din försäljning.

Tips!

Berätta lite kort om i vilken klass/lag/förening du kommer ifrån och vad ni har som mål med förtjänsten av försäljningen. följt av ett säljargument till varför de inte vill missa chansen att köpa från just nu, av just dig. Kom även ihåg att alltid tacka för ditt besök och önska en trevlig dag oavsett om du fick sälja eller ej.

Säljargument exempel:

- ★ Detta är något som alla behöver i hemmet, så passa på nu!
- ★ När bytte ni ut era tandborstar senast? Snart är det nog dags!
- ★ Har ni länge drömt om extra slitstarka fryspåsar, jag är här nu!

5 Övriga tips

Världens främsta säljare hade inte kunnat sälja utan sina social media-kanaler!

Använd dig av din vänner och följare på dina social media-kanaler exempelvis genom att göra inlägg i grupper där du tror dina köpare kan finnas.

Tips! Skriv en kort rad om ert lag/klass/förening samt vad ni siktar på att göra med er förtjänst. Tillammans med en bild på hela gänget samt kontaktuppgifter till dig!

Du är en stjärna! Kör så det ryker!